



Bitte senden Sie Ihre Anmeldung bis spätestens 2. März 2010 zurück an:

Industrie- und Handelskammer Hannover  
Reinhard Wagner  
Schiffgraben 49  
30175 Hannover

per FAX (Nr. (0511 3107-456) oder per E-Mail an: [wagner@hannover.ihk.de](mailto:wagner@hannover.ihk.de)

**Inhouse Beratung „Tschechien: Erfolgreich im Markt“  
am 11. März 2010**

Teilnahmebeitrag: 50 Euro (gemäß § 4 Nr. 22a UStG umsatzsteuerbefreit)\*

**- Anmeldung -**

Ich/ Wir nehmen/n an der Inhouse Beratung am 11. März 2010 teil:

Name, Vorname: \_\_\_\_\_

Unternehmen: \_\_\_\_\_

Straße: \_\_\_\_\_ PLZ, Ort: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_ Telefax: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

gewünschte Uhrzeit: \_\_\_\_\_

Datum: \_\_\_\_\_

Unterschrift/Stempel: \_\_\_\_\_

\* **Zahlungsbedingungen:** Bitte überweisen Sie das Teilnehmerentgelt erst nach Erhalt der Teilnahmebestätigung und der Rechnung. Das Teilnehmerentgelt wird auch fällig, wenn eine eventuelle Abmeldung nicht spätestens sieben Tage vor dem Veranstaltungstermin in schriftlicher Form erfolgt, da sonst keine kostendeckende Durchführung der Veranstaltung gewährleistet ist. Wir behalten uns vor, bei Nichterreichung einer bestimmten Teilnehmerzahl, die Veranstaltung bis drei Werktage vor Beginn abzusagen.



## Gesprächsleitfaden

**Wir haben bereits Geschäftskontakte mit Unternehmen in der Tschechischen Republik:**

**Export:** ja  nein

**Import :** ja  nein

**Wir sind am Export folgender Produkte/  
Dienstleistungen interessiert:**

**Wir sind am Import folgender Produkte/  
Dienstleistungen interessiert:**

---

---

---

---

**Wir haben spezielle Fragen zu:**

- Ein- und Ausfuhrbestimmungen
- Produkteinführung & Produktvermarktung
- Dienstleistungserbringung in Tschechien
- 

- Geschäftspartnersuche in Tschechien
- Vertretungen in Tschechien
- Geschäftsgewohnheiten in Tschechien

**Wir suchen folgende Geschäftspartner:**

- Lieferanten
- Importeure / Großhändler
- Industrielle Abnehmer
- Joint Venture / Kooperationspartner

- Handelsvertretung
- Firmenrepräsentanz
- Lizenznehmer / Lizenzgeber

**Welche Serviceleistungen erwarten Sie von dem gesuchten Vertriebspartner?**

- Kundenakquisition und -betreuung
- Kundendienst
- Montage / Ausrüstung
- Vertriebsbüro
- Lagerhaltung

**Weitere Themen, die im Rahmen des Gesprächs erörtert werden sollen:**

---

---

---

---

---